



Christophe SIRAUDIN

42 ans, marié, 3 enfants (14, 11 et 6 ans)

44000 Nantes

07 82 53 18 54

siraudinci@gmail.com

[linkedin.com/in/csiraudin](https://www.linkedin.com/in/csiraudin)

ESCP Europe 99

Finance d'entreprise

Formation CRA

Reprise d'affaire, Nantes Sept 2018

Bilingue anglais

REPRISE & DEVELOPPEMENT d'une PME

Reprenre et pérenniser une PME en région nantaise est le projet long terme de ma seconde partie de carrière. J'apporte à cette ambition mes 20 ans d'expérience dont 15 à l'étranger, hors des sentiers battus, en direction opérationnelle de filiales.

Mon profil de repreneur

Mes valeurs différentiantes

- Capacité à décider - Bon sens
- Pragmatisme - Méthode - Equité
- Adaptabilité - Goût de la découverte - Innovation
- Engagement - Dynamisme - Persévérance

Profil & Compétences

- Autonomie et prise de risque cadrée
- Développement et responsabilisation des équipes
- Analyse opérationnelle et stratégique de l'entreprise
- Réorganisation et accompagnement du changement
- Planifier, budgétiser, gérer
- Définition et suivi d'indicateurs de performance

20 ans d'expérience

- Carrière dans l'industrie (énergie, matériaux de construction)
- Directeur financier opérationnel en filiale (de la PME à l'ETI) & membre de leurs comités de direction depuis 12 ans
- Liban, Côte d'Ivoire, Maroc, Egypte
- Management et animation d'équipes de 40 personnes, et jusqu'à 120 personnes en projet
- Au-delà de mon métier financier, en charge des directions Achats, Administration des ventes, Assurance, Juridique, Informatique
- Partenaire du business (production, ventes, logistique)

Mon projet de reprise

Profil de l'entreprise recherchée

- Chiffre d'affaires > 2M€
- Equipes de 20 à 40 personnes
- Entreprise in boni & structurée
- Région nantaise
- Les plus qui feront la différence :
 - présence de salariés clés, attachés à l'entreprise
 - dimension internationale ou potentiel de croissance à l'export
 - clientèle diversifiée

Métiers de l'entreprise cible

- Production de petites séries avec des prestations de services associées aux produits (étude, conception, installation, mise en service, maintenance, financement)
- Produit B to B innovant ou de niche
- Mode projet et forte orientation clients

Conditions de la reprise

- Acquisition 100% ou position majoritaire
- Association possible si opportunité d'un profil complémentaire
- Apport personnel 400k€
- Prix de cession de 1,5M€ à 4M€ (avec capital investisseurs)